

乡村振兴富州

河口县：“妃子笑”迎丰收 科技赋能“飞”出山



新鲜饱满的荔枝。

●记者 普薇 通讯员 马阳睿然 李艳伟 文/图

本报讯 近日，河口县河口镇曼峨社区石头田居民小组的荔枝种植基地迎来开园。漫山遍野的红荔枝压弯枝头，在2架无人机吊运的加持下，采收效率大幅提升，果农的脸上洋溢着丰收的喜悦。

采摘工人穿梭在荔枝林中，熟练地将成熟的果实剪入筐中。不一会儿，满载荔枝的筐便被无人机稳稳吊起，迅速转运至集装点。“以前80名工人采收10吨果实至少需要8个小时，现在增加了2架无人机吊运，同样的工作量最多4个小时就能完成。”基地负责人谢世秋感慨道，科技与传统人工相结合，让采收效率提升了一倍。



无人机运输荔枝。

采摘现场热火朝天，集装点同样繁忙有序。刚被采摘下来的荔枝已堆成小山，工人们正抓紧称重、清洗、分拣、装箱。鲜果经过冰水降温保鲜后，迅速装上冷链车发往各地，牢牢锁住原生鲜甜。

开园当日，基地共雇佣100余名工人进行采摘及打包，全天发货量约20吨。首批鲜果通过冷链物流远销上海、江苏、广东等地，市场销路持续拓宽。得益于

精细化的管护和当地得天独厚的气候条件，这里产出的荔枝肉多核小、酸甜适口，备受消费者青睐。各地收购商纷至沓来，订单供不应求。小小荔枝不仅丰富了夏季果盘，还成了当地群众增收致富的“幸福果”。

据悉，该基地荔枝种植面积共688亩，今年预计产量约600吨。按当前市场价格测算，年产值约780万元。

绿春县平河镇人参果种植面积突破8000亩

年产值近亿元

●通讯员 卢玉华 刘苡谷

本报讯 近年来，绿春县平河镇立足边疆生态禀赋，以党建为引领，创新“组织建链、产业延链、价值融链、机制固链”模式，将人参果产业打造成“家门口的务工车间”，走出了一条品牌兴产业、产业聚边民、边民固边防的特色发展路子。

一直以来，平河镇坚持将支部建在产业链、党员聚在就业链、群众富在增收链，构建了党支部引领、企业带动、合作社联结、基地支撑、车间赋能一体化体系。聚焦人参果全流程用工，推行劳动者“点

单”、人社部门“派单”、培训机构“接单”、用工企业“订单”的“四单联动”，把技能课堂搬到田间地头，重点培训标准化种植、花期管护、精准采摘、无损分拣、保鲜包装等技能，推动劳动力从“体力型”向“技能型、品质型”转变。截至目前，全镇累计开展技能培训47期4100人次、技能竞赛2期，带动7个村（社区）600余户农户转型为“云边金果工”。选派13名党建指导员入驻23家合作社，党员带头流转土地、示范种植、带动就业。

紧扣县委“7+N”部署，平河镇人参果种植面积突破8000亩，年

产量达1.2万吨、年产值近亿元，成为县域人参果核心区，形成了种植、加工、销售全链条闭环。随产业日益壮大，平河镇托起了就业大盘。投入600万元建成智能分拣包装中心，设置固定岗位20余个、季节性岗位200余个，熟练工月收入3000元至4500元。培育电商直播、物流客服等岗位，月收入超5000元，吸引青年返乡。反季人参果品质优良、价格翻倍，远销江浙沪，“云边金果工”真正成为了边民稳定就业的金字招牌。

除此外，平河镇还打破就产业

抓产业的思维，推动果业、文旅、节庆、电商深度融合。成功举办2025年绿春县中越边境民族文化交流暨平河镇人参果采摘季，吸引游客2.3万人次，带动旅游收入200余万元，签订产销订单3000吨、价值3600万元，直播带货销售额超36万元。节庆活动催生临时性岗位300余个，群众从“田间生产者”变身“旅游服务员”。同步开发果汁、冻干、果干等高附加值产品，推动岗位升级、品牌增效、群众增收。“云边金果工”成为绿春县高质量发展与长治久安的民心名片、动力引擎。

以正确政绩观为政干事做人 做杨善洲那样人民满意的好党员好干部

上接第一版 边境村的幸福生活，是云南山乡巨变的生动缩影，4700万各族群众坚定不移听党话、感党恩、跟党走，日子越过越红火。

奋进新征程，领导干部牢固树立和践行正确政绩观，就是要像杨善洲同志那样“捧着一颗心来，不带半根草去”，把锤炼坚强党性作为终身课题。坚持不懈用习近平新时代中国特色社会主义思想凝心铸魂，用习近平总书记考察云南重要讲话精神统一思想、统领发展、统揽工作。持续加强党的领导和党的建设，团结带领各族群众维护好民族团结，建设好美丽家园，守护好神圣国土，以实际行动坚定拥护“两个确立”、坚决做到“两个维护”。

像杨善洲同志那样一心一意 为群众办事

习近平总书记曾语重心长地讲：“脚踏在大地上，置身于人民群众中，会使人感到非常踏实，很有力量。”杨善洲同志为什么一直活在群众心中？就在于他始终把根牢牢扎在群众之中。

1985年，昌宁县金华乡发生自然灾害，杨善洲同志要求马上停工在任的地委办公楼，把资金拿来救灾。在担任县委、地委领导期间，他一年时间大半是往乡下跑，帮群众打马掌、打石头、嫁接果树，被称为“草鞋书记”。

先进典型是鲜活的价值。杨善洲同志与群众吃在一起、住在一起、干在一起，为领导干部树立了可学可做的榜样。云南省委坚持把为民造福作为最大政绩，要求各级领导干部思考和回答好“群众持续增收之问”，总结推广联农带农模式，千方百计推动农民增收致富。“十四五”时期，全省农民人均可支配收入年均增速达7.6%，高于经济增速。大力推进就地就近就业，近3年，共建成106个就业“幸福里”社区平台、207个零工市场，让群众在家门口实现就业，挣钱顾家两不误。全力守护群众生命财产安全，创建防汛“1262”预警叫应机制，全省因洪涝灾害伤亡人数大幅下降，2025年有效应对24轮强降雨。

奋进新征程，领导干部树立和

践行正确政绩观，就是要像杨善洲同志那样“到人民群众中去当雪松”，走好新时代党的群众路线，践行“四下基层”，听民意、察民情、解民忧。持续抓好增收、就业、社会和谐稳定3件要事，办好教育、医疗、“一老一小”等民生实事，让“有一种叫云南的生活”成为各族群众实实在在的幸福。

像杨善洲同志那样干好打基础利长远的

习近平总书记强调，“发扬‘功成不必在我、功成必定有我’的精神”。2025年3月，习近平总书记考察云南时指出，“云南咖啡还是代表着中国的”。追溯起来，这与杨善洲同志当年打下的基础紧密相关。1980年，第一次全国咖啡会议在保山召开后，他沉下心来抓技术、抓育种、抓市场，为云南小粒咖啡成为享誉海内外的“绿色云品”打下了坚实基础。为解决老百姓吃饱肚子的问题，他从半亩样板田开始，试验“三岔九垄”插秧法，带领群众推广杂交水稻良种，硬是把亩产提高了三四百斤。

前人栽树，后人乘凉。杨善洲同志带着干部群众种下的万亩林场，发展的咖啡产业不断发展壮大，持续造福群众。近年来，云南省委、省政府贯彻落实习近平总书记对云南工作作出的“一个跨越”“三个定位”“开创发展新局面”的重要指示，谋划实施“三年上台阶、八年大发展、十五年大跨越”的“3815”战略发展目标，大力发展资源经济、园区经济、口岸经济，2023年全省地区生产总值历史性迈上3万亿元新台阶，去年达3.28万亿元。高原特色产业全产业链产值增至3万亿元左右，“旅居云南”成为新时尚，去年全省旅居人数超过550万，经济转型升级成势起势，现代化建设迈出坚实步伐。

奋进新征程，领导干部树立和践行正确政绩观，就是要像杨善洲同志那样“看准了，就要盯住干”。拿出“跑马拉松”的毅力，充分发挥云南独特的资源优势、区位优势，

做强做优做大铝、硅、磷等资源型产业，培育壮大花卉、咖啡、茶叶、水果、中药材等高原特色产业，积极发展旅游、旅居、旅创等新业态，大力推进绿美云南建设，一年接着一年抓，一茬接着一茬干。

像杨善洲同志那样当好“施工队长”

习近平总书记强调：“抓落实，是党的政治路线、思想路线、群众路线的根本要求，也是衡量领导干部党性和政绩观的重要标志。”杨善洲同志最常说的一句话就是“领导上前线，亲自带着干，这是无声的命令，有效的指挥”。1962年，在担任施甸县委书记时，为推广水稻新品种，他在城郊设立了40亩杂交水稻样板田，领着干部干，做给群众看，现割、现收、现脱粒、现场称产量，架起大锅煮给村民品尝，打消了群众“怕失败、不愿种”的顾虑，也让干部深受教育：一是做事要看得见实在；二是做群众工作要用看得摸得着的例子来教育和影响群众；三是通过试验示范，再全面推广。

杨善洲同志“用行动指挥”，为领导干部抓落实作出了示范。云南省委部署开展作风革命效能革命，大力倡导和树立“十种鲜明导向”，其中之一就是当好“施工队长”，要求各级领导干部带着大家干，领着大家干，同大家一起干，重要工作一竿子插到底，项目化清单化具体化推进党中央决策部署落地落实，开展农村集体“三资”专项工作，坚决惩治“蝇贪蚁腐”，让各族群众切身感受到公平正义、清风正气就在身边。

奋进新征程，领导干部树立和践行正确政绩观，就是要像杨善洲同志那样把“公”字铭刻于心、落实于行。摆正“小家”与“大家”的位置，加强家庭家教家风建设，守好亲情关、人情关。扛牢打实管党治党政治责任，作风正派、公道处事，敢于同一切不良风气作斗争，巩固发展风清气正的政治生态和干事创业的良好环境，解放思想、改革创新，奋发进取、真抓实干，在中国式现代化进程中开创云南发展新局面。

巷陌有言

“户外热”背后的“冷”思考：我们拿什么守护山野？

●马映竹

打开微信朋友圈，露营、徒步、越野跑等占据了“半壁江山”。这并非错觉，数据显示，2025年，中国越野跑赛事达800余场，“户外热”实实在在地“烧”进了购物车，溯溪鞋、帐篷、野餐垫等正在“小众装备”变成“国民标配”。

这股热潮并非凭空而起。随着生活水平的提高，人们的消费需求从物质转向体验，户外运动恰好承接了这种对自由、解压和亲近自然的深层渴望。此外，还源于社交平台的深度助推——“小众秘境”“免费野线”“出片率超高”的种草帖铺天盖地，一条短视频就能让沉寂多年的某个山间小道一夜爆红。

户外运动全民化本是好事，但问题也随之而来。在不少热门的户外野线上，垃圾随处可见。笔者曾走访被红河州规范管理的自然景区，也根据小红书上的热门推荐，前往屏边、个旧、蒙自等地的一些“轻野线”徒步。两者之间的反差令人深思：有管理的区域，垃圾鲜见、秩序井然；而那些无人过问的野线，尽管风光绝美，却满目疮痍……大自然的调色盘被强行抹上一道道人为的伤痕。

问题出在哪里？一是“硬件”跟不上——野线不属于正规景区，无垃圾桶、无清运点、无保洁人员、无制度约束；二是

“个人”管不住——图省事、嫌麻烦，明知故犯的自私比随手乱扔更寒心；三是“组织”缺口——临时拼凑、自发组团、无明确负责人、无环保要求、无监督机制。群体失责，草地烧伤、垃圾遍地便成必然。

守护山野，不能只靠少数人的自觉，还需要政府、组织与每一个热爱户外的人共同发力。

对热门徒步路线，属地政府不妨主动介入“有限管理”——设置基础标识牌、划定可露营区域、在出入口增设垃圾收集点，并引导当地居民参与日常巡护；对于当前大量存在的线上社群自发组织，建议行业主管部门会同属地街道、社区，加强宣传引导与风险提示，明确组织者与参与者的权利义务。

无论是微信群自发组队，还是商业俱乐部组队，组织者都应明确职责。出发前明确一名“环保监督员”，落实“出发讲规矩、途中做提醒、结束查垃圾”的基本流程。对于恶意破坏环境的行为，户外圈子内部也可以建立“黑名单”，让不文明者付出代价。

守护山野，不是一个人的全力以赴，而是每个人的力所能及。每一次走进山野，都是与自然的对话。让我们带走自己的垃圾，也尽可能地带走别人留下的痕迹。不在水源地使用洗涤剂，不随意生火，不破坏植被……每一个小举动，都是对这片土地最好的回馈。

“山疙瘩”孵出“金元宝”

上接第一版

林下生金

从“不敢种”到“抢着种”

“山上野生黄精不少，但没人想过能靠它发财。后来乡里组织培训，专家到地里手把手教学，我们才知道原来林下这片阴坡地，每平方米能产出十几块钱的黄精。”李志强回忆道。

李志强所说的培训，是沙拉托乡精准对接群众需求开展的黄精种植技能培训。把农技专家和本土种植能手请进田间进行现场教学，是元阳县引导农户科学规范种植黄精的重要方式。像李志强一样通过培训从“不敢种”变“抢着种”的农户，在元阳县12个乡镇已有数千户。

农户的信心，不仅来自种植技术的培训，还源于政府从种源到资金的全链条支撑。近年来，元阳县将黄精产业列为林下特色经济重点培育对象，引导农户开展野生黄精移植驯化，成功培育出适配高海拔林下环境的本土黄精优良品种。在此基础上，元阳县引入企业，联合红河学院、省农科院专家工作站共建产教融合基地，开展种质收集、组培育苗、良种繁育等攻关攻关，建成标准化种苗培育基地200余亩，为规模化推广筑牢了种源“第一车间”。

有了稳定的种源，接下来是模式上的创新。元阳县坚持政企协同发力，先后培育黄精种植龙头企业2家，创新林药共生立体种植模式，建成标准化种植示范基地8个、面积1800余亩。同时，健全“公司+合作社+农户”联农带农机制，发放“黄精种植贷”3700余万元，有效缓解了农户“想种却没钱种”的难题。

在一系列政策的推动下，元阳县黄精种植规模迅速扩大。截至目前，全县黄精累计种植面积达8538亩，其中滇黄精6835亩，规模化种植基地为产业链延伸筑牢了坚实的原料根基。

科技赋能

从“论斤卖”到“论支卖”

规模化种植后，如何让“山疙瘩”身价倍增？元阳县将突破口选在精深加工和品牌化转型上。

2024年，元阳县引进企业在水塘园区启动黄精活性肽口服液项目，构建起“种植—研发—生产—康养—品牌”全产业链，打造集标准化种植、科创研发、智能生产于一体的综合性产业基地。今年4月，首条活性肽口服液生产线正式投产，全自动智能化设备实现了原料

萃取提纯、精细深加工、成品定型封装的全流程标准化作业。曾经“藏在深山人未识”的“山疙瘩”，如今通过生物萃取与肽分子技术，从传统药材升级为方便饮用的口服液，实现了价值翻倍。

在延伸价值链的同时，当地全力打造“元阳滇黄精”地理标志产品，延伸开发黄精茶、黄精酒等10余种特色衍生产品，形成多元化高端产品矩阵。从“论斤卖”到“论支卖”，从初级农产品到康养消费品，“元阳滇黄精”正一步步走出大山，迈向更广阔的市场。

“四金”联农

从“守林子”到“鼓腰包”

在产业升级、企业增效的同时，元阳县构建起“土地流转收租金、人企务工赚薪金、入股经营分股金、保底收购获底金”的“四金”模式，让越来越多的农户告别“守着林子没钱花”的日子，走上了“腰包鼓了”的致富路。

在黄草岭乡堕铁村委会的黄精种植基地，村民们正忙着翻整土地、栽种幼苗。这忙碌的场景，正是黄草岭乡依托“龙头企业+村集体+农户”模式，发展黄精产业、落实“四金模式”的生动缩影。在前期建设中，黄草岭乡始终秉持“群众受益、集体增收”的双赢原则，一方面以每亩每年750元的价格流转农户土地，让200亩闲置土地“活”起来。另一方面，优先吸纳流转土地的农户参与基地建设纳和日常管护，为他们提供务工岗位，让群众有了“租金+薪金”的双份收入。

“我家流转了6亩地，一年租金收入4500元。”堕铁村村民普美英一边给黄精苗浇水一边说，“我还在基地干活，每月工资2800元。过去种一年玉米的收入，现在两个月就拿到了。”

保底收购是农户的“定心丸”。“我们推广林下滇黄精种植，承诺‘包技术、包回收’，彻底解决技术和市场难题，让农户的日子过得更安心。”元阳县煌荣农业开发有限公司负责人李万和说。

林间湿润的腐殖土里，新一茬黄精苗正汲取养分、拔节生长。对李志强、普美英和越来越多的种植户而言，黄精早已不是“山疙瘩”，而是捧在手里的“金元宝”。从零散种植到全产业链融合，从单一售卖原料到深耕大健康产业，元阳县以一株小小的黄精，铺就了生态保护与经济发展的双赢之路，把“绿水青山”真正转化为富民强县县的“绿色资本”。