

# 洲际华府·世玺诚意登记火爆

## 396套住房有了“意中人”

10月31日，蒙自有一个地方沸腾了，那就是位于蒙自市西城区的洲际华府营销中心。当天，由蒙自弘丰地产开发的洲际华府系列项目之一的洲际华府·世玺2号院开启诚意登记，上千人蜂拥而至，现场人气爆棚，营销中心人山人海，396套住房“名花有主”，在蒙自10月波澜不惊的房地产市场创造了一个奇迹。

洲际华府系列项目因其良好的楼盘品质和区位优势深得客户青睐，10月31日洲际华府·世玺2号院开启诚意登记的消息不胫而走，有一些客户担心登记不到自己中意的房源，10月30日下午7点左右就来营销中心排队等候，到31日上午8点登记活动开启时营销中心内已是人山人海。面对越来越多的购房登记人员，为避免发生拥堵，保安暂时将营销中心的大门关闭，并安排后面来的人依次排队。很快，外面的人群也排成了长龙，整个售楼部门庭若市，人声鼎沸，从四面八方赶来的人也是络绎不绝。

据了解，活动当天登记的客户将享受2个点的优惠，登记活动开启后，营销中心内各项工作安排井然有序，查询、登记等各项工作有条不紊，人多而不乱，热闹的场面一直持续到下午3点人群才慢慢散去。截至当天下午6点，洲际华府·世玺2号院的396套住房已被登记，这可以说在蒙自不温不火的房地产行业创造了奇迹。登记了一套16楼顶楼带露台的客户杨先生说：“洲际华府·世玺1号院出来的时候我就错过了，为了登记世玺2号院我早早就来排队，终于登记到了自己心仪的住房，就等到时候签订合同了。”来晚了的李大姐告诉记者：“我想世玺2号院没有沙盘，在图纸上选房登记怕不会有多少人来登记，就来晚了一点，没想到大大出乎意料，在图纸上选房



核准房源



营销中心内人群熙熙攘攘

也会这么火爆！”

说起洲际华府系列项目，很多人都有耳闻，从2014年以来，

蒙自弘丰地产共推出了洲际华府、洲际华府·世家、洲际华府·世玺1号院3个项目。9月30

日，洲际华府·世玺1号院主体结构全面封顶，让购房者吃了“定心丸”。世玺2号院是该公司洲际华府系列项目第4期，秉承南加州建筑风格，采用独特园林景观景观设计，占地面积32.087亩，整个小区共有7栋建筑426套住房，一梯一户板式设计，南北通透，宽楼间距，低密度，充分确保业主的品质居住体验。

洲际华府·世玺营销总监表示，10月31日前来登记的客户都是冲着洲际华府的好口碑和品质来的，正是因为公司秉承前期对品质的一贯追求，持续以精工匠心续写城市辉煌，让这次诚意登记获得圆满成功，在此，对广大洲际华府系列产品的粉丝致以衷心的感谢。在以后的日子里，蒙自弘丰地产将继续专注品牌发展，为蒙自人民奉献更多更好的臻品，为城市建设增光添彩，为提升蒙自人居水平做出更大贡献。(赵璞 文/图)

# 排队“购房”记

10月31日凌晨5点20分，笔者醒来偶然在微信朋友圈看到一条视频：只见一些人坐在洲际华府营销中心的小凳子上排队等候世玺2号院开启诚意登记。笔者对这个视频心存疑虑：以现在的市场状况还有人排队登记买房？

为一探究竟，笔者连忙起身骑车前往该营销中心。时值深秋，室外的天气有点冷，街上几乎看不到一个人。到了洲际华府营销中心后，只见这里的确是另外一个热闹景象，灯火明亮，四五十位客户分两排队伍依次排在诚意登记查询指示牌前。前面的几位大姐说，她们是10月30日晚上10点过来排队的，来的时候前面已经有人在用小板凳排队，听说有人当天下午7点多就来了。

为感受现场气氛，笔者也加入到排队的行列，大概排在60号左右。随着时间的推移，队伍在不断延伸，6点30分左右，身后已排成了长龙，排队的人群井然有序。大家都对世玺2号院的面世满怀期待，谈论最多的是诚意登记时公布的价格。排在后面的一位大姐翻出微信，声称是看了《红河日报》房产周刊有关世玺的报道后前来登记的。上午7点左右，东方露出鱼肚白，这时候营销中心内的队伍已经排成两条长50多米的长龙，为了避免发生拥堵，保安将大门关闭，除了工作人员一律不准再进。

7点30分左右，营销中心内的工作人员陆续到岗，大家各司其责，一系列工作有条不紊地进行。

项目开发商蒙自弘丰地产相关负责人知道很多客户排了一夜的队还没有吃早点时，一上班就安排工作人员把面包发给排队的客户，还有几位置业顾问把一杯杯热水分发给大家。上午8点，世玺2号院诚意登记活动正式启动，排队的客户依次进行价格查询、房源核准等，排队的人群开始分流到各个工作岗位前，霎时，整个营销中心内变得熙熙攘攘，人头攒动。置业顾问也开始忙碌起来，有的接受客户咨询，有的引导客户登记……排在笔者前面的李女士选到了4栋顶楼带露台的户型。她开心地说，她已经等了很久，就想选一套带露台的，还担心被前面的客户选走，没想到还留着，她毫不犹豫地就登记了，价格还能接受。笔者在现场了解到，有的客户从去年开始就在等待世玺2号院的面世，优越的地段，绝佳的口碑，让他们觉得“非世玺不可”。当天从8点登记活动开始，营销中心火爆场面就一直持续到下午3点左右，当日396套住房已被登记。

要不是笔者在现场所见，真的难以相信诚意登记会如此火爆，心仪的房源需要排队去抢。人们常说，金杯银杯不如客户的口碑，也许火爆的原因就在于蒙自弘丰地产秉承精雕细琢的工匠精神，精益求精的品质追求，满足客户需求的户型设计以及良好的口碑和服务。(行者 文/图)



早早排队的客户



THE ORIGIN CITY  
WEST LAKE  
西湖1901

# 超燃 11

## 西湖双11

风暴 火力全开

特惠

11月7日-11日 成交立减1%

每日成交前5名再减6000元

现场抽奖 限量好礼 送完为止

建面约  
139-150m<sup>2</sup>湖景准现房  
即刻启幕湖居新时代



扫码关注  
更多项目信息